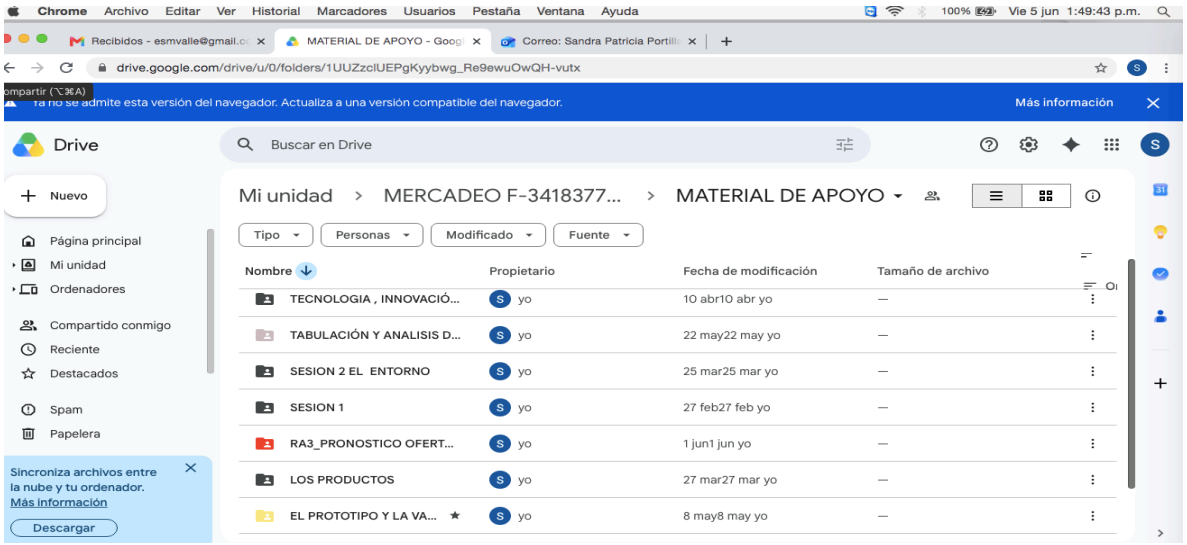
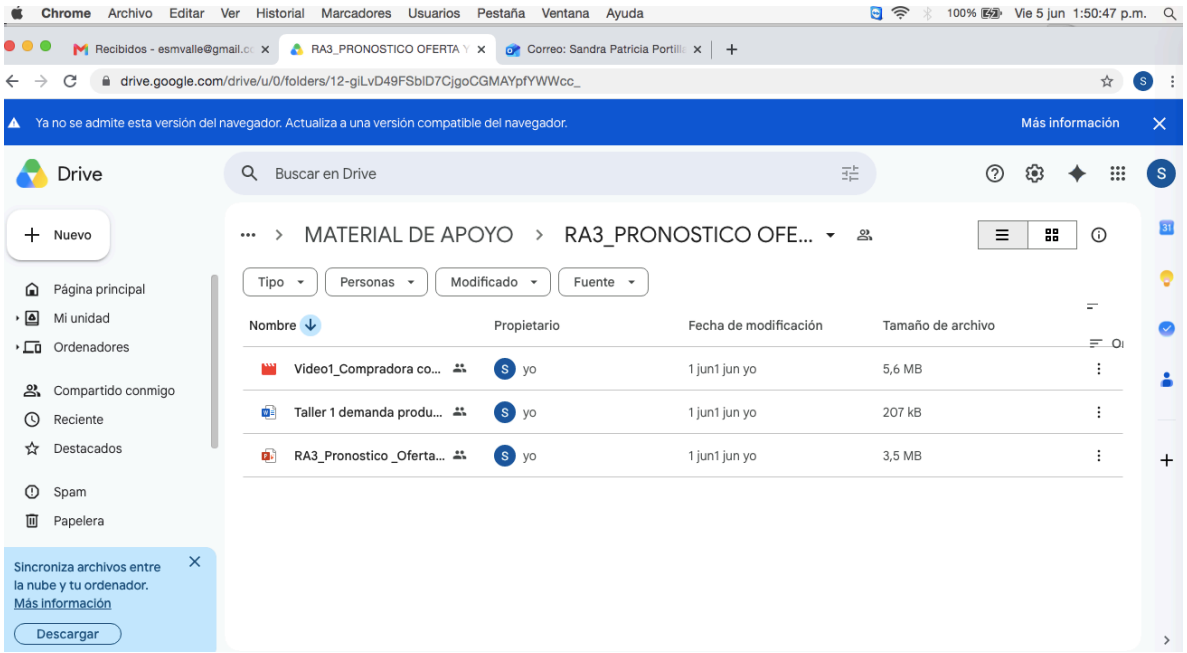
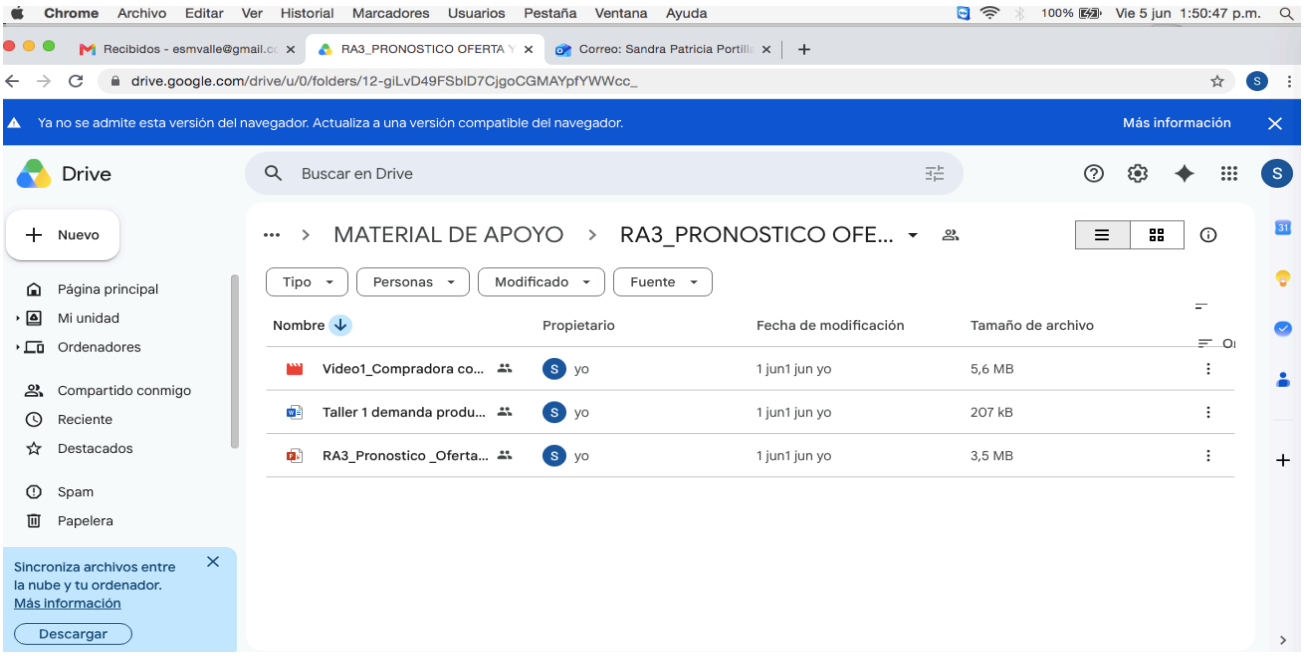
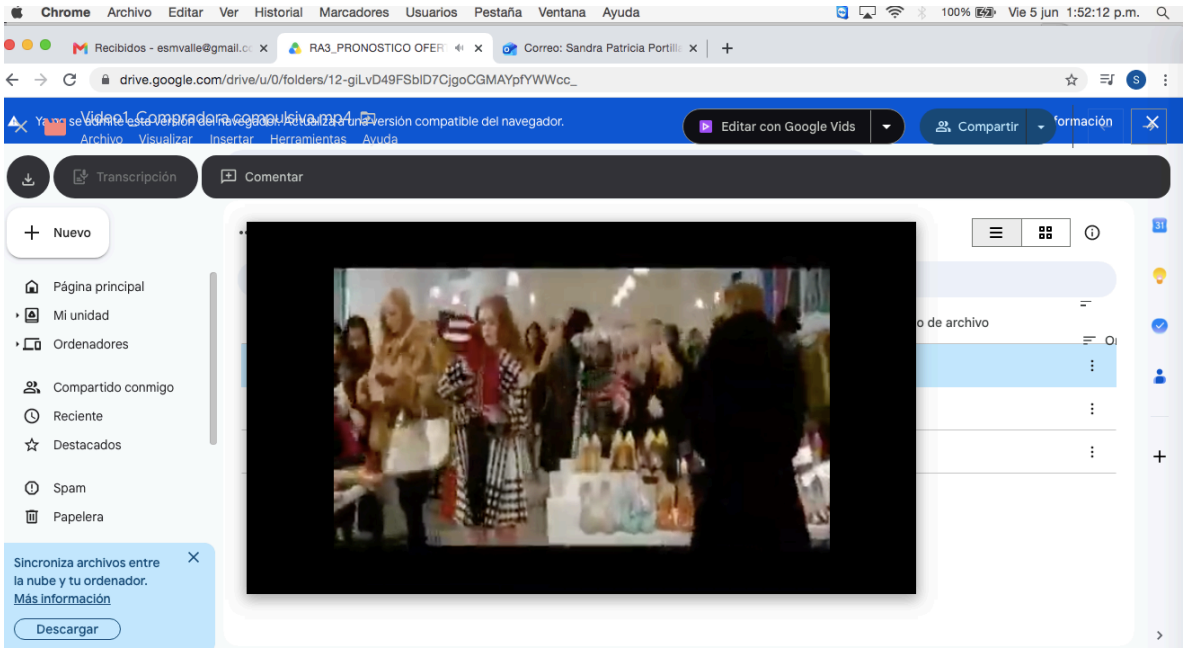
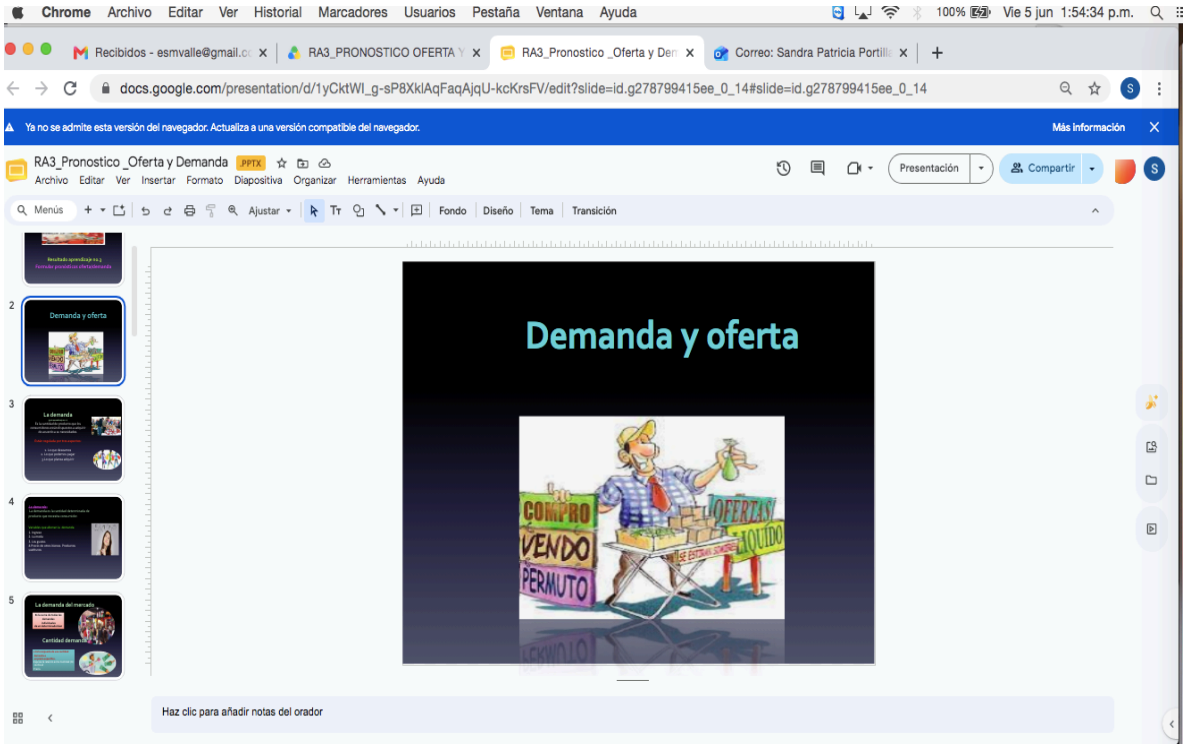
A continuación, se presentan algunos pantallazos de imágenes que corresponden a evidencias de los materiales de apoyo y actividades que se han subido en la carpeta que se ha creado como espacio de consulta y de consignación de los productos que se generan en el módulo de mercadeo- F_3418377

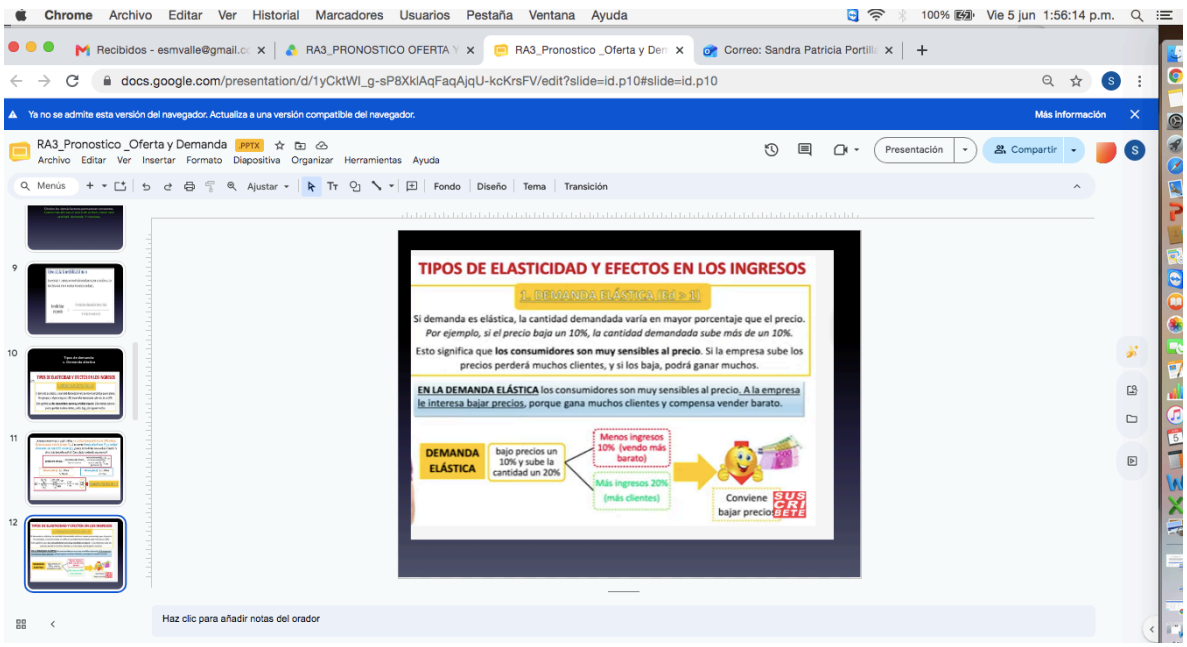





Chrome Archivo Editar Ver Historial Marcadores Usuarios Pestaña Ventana Ayuda
Vie 5 jun 1:50:47 p.m.
Recibidos - esmvalle@gmail.co
RA3_PRONOSTICO OFERTA
Correo: Sandra Patricia Portill
drive.google.com/drive/u/0/folders/12-giLvD49FSbID7CjgoCGMAYpfYWWcc_
Ya no se admite esta versión del navegador. Actualiza a una versión compatible del navegador.
Más información
Drive
Buscar en Drive
Nuevo
Página principal
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Spam
Papelera
MATERIAL DE APOYO
RA3_PRONOSTICO OFE...
Tipo
Personas
Modificado
Fuente
Nombre
Propietario
Fecha de modificación
Tamaño de archivo
Video1_Compradora co...
yo
1 jun1 jun yo
5,6 MB
Taller 1 demanda produ...
yo
1 jun1 jun yo
207 kB
RA3_Pronostico _Oferta...
yo
1 jun1 jun yo
3,5 MB
Sincroniza archivos entre la nube y tu ordenador.
Más información
Descargar


Chrome Archivo Editar Ver Historial Marcadores Usuarios Pestaña Ventana Ayuda
Vie 5 jun 1:52:12 p.m.
drive.google.com/drive/u/0/folders/12-giLvD49FSbID7CjgoCGMAYpfYWWcc_
Video1_Compradora compulsiva.mp4
Archivo Visualizar Insertar Herramientas Ayuda
Editar con Google Vids
Compartir
Transcripción
Comentar
Nuevo
Página principal
Mi unidad
Ordenadores
Compartido conmigo
Reciente
Destacados
Spam
Papelera
Sincroniza archivos entre la nube y tu ordenador.
Más información
Descargar


Chrome Archivo Editar Ver Historial Marcadores Usuarios Pestaña Ventana Ayuda
Vie 5 jun 1:54:34 p.m.
Recibidos - esmvalle@gmail.com
RA3_PRONOSTICO OFERTA Y
RA3_Pronostico _Oferta y Den
Correo: Sandra Patricia Portill
docs.google.com/presentation/d/1yCktWI_g-sP8XklAqFaqAjqU-kcKrsFV/edit?slide=id.g278799415ee_0_14#slide=id.g278799415ee_0_14
Ya no se admite esta versión del navegador. Actualiza a una versión compatible del navegador.
Más información
RA3_Pronostico _Oferta y Demanda .PPTX
Archivo Editar Ver Insertar Formato Diapositiva Organizar Herramientas Ayuda
Presentación
Compartir
Menús
Ajustar
Fondo
Diseño
Tema
Transición
Demanda y oferta
COMPRO
VENDO
PERMUTO
OFERTAS
LÍQUIDO
Haz clic para añadir notas del orador


Chrome Archivo Editar Ver Historial Marcadores Usuarios Pestaña Ventana Ayuda
Vie 5 jun 1:56:14 p.m.
Recibidos - esmvalle@gmail.com
RA3_PRONOSTICO OFERTA Y
RA3_Pronostico _Oferta y Den
Correo: Sandra Patricia Portill
docs.google.com/presentation/d/1yCktWI_g-sP8XklAqFaqAjqU-kcKrsFV/edit?slide=id.p10#slide=id.p10
Ya no se admite esta versión del navegador. Actualiza a una versión compatible del navegador.
Más información
RA3_Pronostico _Oferta y Demanda .PPTX
Archivo Editar Ver Insertar Formato Diapositiva Organizar Herramientas Ayuda
Presentación
Compartir
Menús
Ajustar
Fondo
Diseño
Tema
Transición
TIPOS DE ELASTICIDAD Y EFECTOS EN LOS INGRESOS
1. DEMANDA ELÁSTICA (Ed > 1)
Si demanda es elástica, la cantidad demandada varía en mayor porcentaje que el precio.
Por ejemplo, si el precio baja un 10%, la cantidad demandada sube más de un 10%.
Esto significa que los consumidores son muy sensibles al precio. Si la empresa sube los precios perderá muchos clientes, y si los baja, podrá ganar muchos.
EN LA DEMANDA ELÁSTICA los consumidores son muy sensibles al precio, A la empresa le interesa bajar precios, porque gana muchos clientes y compensa vender barato.
DEMANDA ELÁSTICA
bajo precios un 10% y sube la cantidad un 20%
Menos ingresos 10% (vendo más barato)
Más ingresos 20% (más clientes)
Conviene bajar precios
SUSCRIBETE
Haz clic para añadir notas del orador